

#524

LA REVUE DES INGÉNIEURS

MINES

PARIS - SAINT-ÉTIENNE - NANCY

GROUPES & CLUBS
NOUVEAU CLUB MINES MATÉRIAUX

CARRIÈRE
LE MÉCÉNAT DE COMPÉTENCE

**LES MINEURS FONT
LEURS JEUX**



JUIN_2024

L'EXPERT DE LA RÉGULATION INTELLIGENTE

Dans un contexte qui reste marqué par la crise énergétique et la nécessité de mieux maîtriser la consommation du chauffage, ThermoZYKLUS, fabricant de solutions de régulation et de pilotage du chauffage, mise sur l'IA pour aider ses clients à faire des économies d'énergie significatives.

Le point avec Frédéric Sobotka, responsable commercial de la société en France



FRÉDÉRIC SOBOTKA,
Responsable commercial France

Qui est ThermoZYKLUS ?

Spécialiste de la régulation terminale, ThermoZYKLUS est un fabricant allemand présent en France depuis 20 ans.

Entreprise familiale fondée par des industriels, au cœur de notre métier, on retrouve le pilotage de tous les types d'émetteurs (radiateurs, planchers chauffants, panneaux rayonnants...).

Jusque récemment, l'approximation des solutions de pilotage occasionnait essentiellement de l'inconfort. Avec la hausse du coût de l'énergie, la précision des solutions de pilotage est devenue indispensable. Grâce à notre positionnement unique et hyperspécialisé sur ce segment, ThermoZYKLUS apporte un niveau de précision industrielle, qui est aujourd'hui sa marque de fabrique sur le marché.

Vous avez développé un algorithme breveté. En quoi votre approche est-elle différente de la régulation traditionnelle ?

Contrairement aux solutions de régulation traditionnelle qui vont venir collecter les données toutes les 15 minutes, notre solution permet une collecte des données d'un système complet et leur mise à jour en temps réel. Ces données sont alors traitées par notre algorithme adossé aux technologies d'IA afin d'avoir une mesure la plus fine possible.

À partir de là, nous sommes également en mesure d'automatiser la régulation d'un environnement en fonction de la typologie de l'émetteur, un radiateur ne fonctionnant, par exemple, pas comme un plancher chauffant. Cette démarche permet d'anticiper les dérives, la surconsommation ou l'inconfort et, in fine, d'optimiser la consommation énergétique.

À quels besoins répondez-vous ? Quelle est votre valeur ajoutée ?

Selon une étude réalisée par une université indépendante de Dresde, le simple fait d'avoir un pilotage plus fin du chauffage permet de réaliser une économie d'énergie de près de 14 %.

En effet, cela permet d'éviter les surconsommations, mais aussi les situations d'inconfort thermique qui peuvent pousser les usagers à ouvrir les fenêtres, par exemple. Les nombreuses fonctionnalités de la régulation permettent d'aller beaucoup plus loin en termes d'économies.

Aujourd'hui, nos solutions sont certifiées EUBAC, ce qui atteste de la qualité de la régulation. Nous sommes certifiés 0.3 sur le

plancher chauffant et 0.2 sur le radiateur, d'excellentes notes que les bureaux d'études, peuvent intégrer, dans le cadre de leurs calculs réglementaires. ThermoZYKLUS a, d'ailleurs, été le premier acteur certifié en Europe sur plancher chauffant.

Dans le cadre de la rénovation de bâtiments, les différentes réglementations (décret tertiaire, BACS...) demandent une régulation terminale communicante. La qualité et la précision de nos solutions permettent à des maîtres d'ouvrage de remplir ces conditions, mais aussi d'obtenir des subventions qui peuvent leur permettre de financer une part importante des travaux.

Pouvez-vous nous partager des exemples de projets que vous avez menés et les résultats obtenus ?

Nous intervenons sur toutes les typologies de projets : des entrepôts logistiques, des ensembles de bureaux ; des collèges et des lycées... Aujourd'hui, les retours de nos différents projets démontrent la pertinence et le potentiel de nos solutions. Sur des collèges, nous dépassons, par exemple, le cap des 40 % d'économies d'énergie !

Et pour conclure ?

Aujourd'hui, de nombreux fabricants mettent en avant la dimension technologique. Chez ThermoZYKLUS, dans un souci de transparence, nous nous attachons à fournir à nos clients toute la documentation technique afin de mieux appréhender le mode de fonctionnement de nos modèles prédictifs, mais aussi les preuves concrètes des chiffres que nous avançons.